

## **FAQ – Strombeschaffung im „Hospitality Pool Graubünden“**

### **Wer ist die Powergia GmbH?**

*Die Powergia GmbH wurde 2013 von den Herren Philipp Nils Naumann und Antonio Bader als Spin-Off der Universität St. Gallen (HSG) in Zürich gegründet.*

### **Was bietet die Powergia GmbH an?**

*Die Powergia GmbH unterstützt grosse Stromkonsumenten, welche die Strombeschaffung optimieren und Kostenoptimierung im liberalisierten Markt maximieren wollen. Basierend auf einer aktiven Beschaffungsstrategie kauft die Powergia GmbH den zukünftigen Strombedarf für Grossverbraucher wie auch für Pools ein.*

### **Kann die Powergia GmbH Referenzen aufzeigen?**

*Die Powergia GmbH setzt für verschiedene Grossverbraucher (Spitäler, kantonale Verwaltungen, Industrien und verschiedene Verbände wie z.B. in der Hotellerie) professionelle Beschaffungsstrategien und Pool-Lösungen um. Zu den Kunden der Powergia GmbH gehören z.B. auch die Davos Klosters AG, die Weisse Arena Gruppe und die HotellerieSuisse Ticino.*

### **Weshalb hat der Hotelpool St. Moritz die Zusammenarbeit mit Powergia in 2020 nicht weiterverfolgt?**

*In St. Moritz haben sich rund 25 Hotelbetriebe vor einigen Jahren (2018) mit Unterstützung der Powergia GmbH zu einem Stromeinkaufspool zusammengeschlossen. Bei der Strombeschaffung mit Powergia hat der Pool jedoch entschieden, den lokalen Lieferanten (St. Moritz Energie) zu berücksichtigen und auf weitere Ausschreibungen des Strombedarfs via die Powergia GmbH zu verzichten.*

### **Wie erfolgt die Strombeschaffung?**

*Die Preisüberwachung beginnt jeweils 3 Jahre im Voraus und die Beschaffung des Jahresbedarfs erfolgt über 10 Teilbeschaffungen (Tranchen), die sich über den Zeithorizont von 3 Jahren verteilen.*

### **Welche Stromanbieter machen bei den Ausschreibungen jeweils mit?**

*Die Strombeschaffung erfolgt über eine unabhängige Online-Plattform, an der über 50 Stromlieferanten aus der Schweiz angeschlossen sind und ihre Angebote platzieren können. Die Auswertung erfolgt jeweils automatisch, wobei sich die Stromlieferanten gegenseitig unterbieten können.*

### **Wer liefert den einzelnen Betrieben den Strom?**

*Unabhängig davon bei wem Powergia die einzelnen Stromtranchen eingekauft, wird zu Beginn mit einem Elektrizitätswerk ein Dienstleistungsvertrag abgeschlossen, der das Elektrizitätswerk dazu verpflichtet, während der Vertragsdauer die vom einzelnen Hotelbetrieb benötigte Energie (Vollversorgung) zu den Vertragsbedingungen, also zu den von Powergia realisierten Preisen, zu liefern.*

### **Welche Stromqualität wird mir geliefert?**

*Der gelieferte Strom wird zu 100% aus erneuerbaren Energiequellen (z.B. Wasserkraft) gewonnen.*

### **Wann weiss ich, wie viel ich nächstes Jahr für den Strom bezahlen werde?**

*Da der Strom „stückweise“ (in Tranchen) eingekauft wird, ist der finale Rechnungspreis am Anfang nicht bekannt, wird jedoch mit der Zunahme des Stromeinkaufs immer konkreter. Spätestens Ende November ist der Rechnungspreis für das Folgejahr aber bekannt.*

### **Was kostet mich der Strom in Zukunft?**

*Der Strompreis setzt sich aus dem Preis für die Grundlastabdeckung, dem Preis für die Spitzenlastabdeckung und einem Zuschlag ab, der die Vollversorgung sowie die Dienstleistungen im Zusammenhang mit der Strombeschaffung und der Vollversorgung abdeckt.*

### **Wie lange muss ich mich vertraglich binden?**

*Die Mindestlaufzeit des Dienstleistungsvertrages zwischen dem einzelnen Betrieb und dem Stromlieferanten beträgt 1 Jahr. Wünschenswert aus Sicht der Powergia GmbH, aber auch der HSGR, sind mehrjährige Verträge von 3 – 5 Jahre.*

### **Weshalb macht eine längerfristige Zusammenarbeit mit der Powergia Sinn?**

*Bei einer längeren Beschaffungsperiode wird die Risikoverteilung effektiver, da der Einkauf über einen längeren Zeitraum und mehr Tranchen verteilt werden kann.*

### **Wann kann ich in den «Hospitality Pool Graubünden» einsteigen?**

*Der Beitritt zum Pool ist jederzeit möglich. Wenn Sie sich bis Ende Juli anmelden, können Sie ab dem 1. Januar Strom via Pool beziehen..*

### **Wie wird die Transparenz sichergestellt?**

*Jeder Hotelbetrieb, der bei der Strombeschaffung im „Hospitality Pool Graubünden“ teilnimmt, erhält einen Zugriff auf ein Web-Portal, über welches sämtliche Transaktionen (Trancheneinkäufe) aber auch die Strompreisentwicklung transparent ersichtlich sind.*

### **Was kosten die Dienstleistungen der Powergia GmbH?**

*Die Powergia GmbH verlangt von jedem teilnehmenden Hotel eine einmalige Aufnahmegebühr von CHF 500.- sowie einen jährlichen Beitrag von maximal CHF 1'500.- (je nach Grösse des Pools punkto Anzahl der teilnehmenden Hotels).*

### **Was muss ich an HSGR für die Teilnahme an der Strombeschaffung im „Hospitality Pool Graubünden bezahlen?**

*HSGR erhält für seine Arbeiten im Zusammenhang mit der Strombeschaffung über den „Hospitality Pool Graubünden“ von Powergia eine Entschädigung in der Höhe von 0,3 Rappen pro Kilowattstunde Strom, die über die Pool-Lösung bezogen wird. Powergia kann diese Provision an die Mitglieder von HSGR weiterverrechnen.*

### **Was macht HSGR mit den Einnahmen aus der Zusammenarbeit mit Powergia?**

*HSGR nutzt Einnahmen aus der Zusammenarbeit mit Powergia im Rahmen des «Hospitality Pool Graubünden», um für seine Mitglieder weiterhin unter dem Namen «Hospitality Collaboration Lab» verschiedene Kooperationsprojekte zur Steigerung der Umsätze, zur Reduktion der Kosten und zur Nutzung von Synergien zu initiieren.*

### **Was sind meine Vorteile, wenn ich mich dem „Hospitality Pool Graubünden“ anschliesse?**

- *Das Risiko eines schlecht gewählten Beschaffungszeitpunktes wird reduziert*
- *Durch die Tranchenbeschaffung entsteht eine Preisglättung, d.h. geringere Preissprünge zwischen den Lieferjahren. Die Stromkosten sind genauer kalkulierbar.*
- *Durch die Preisgrenzüberwachung kann der Pool von sinkenden Preisen profitieren – aber gleichzeitig das Risiko von steigenden Preisen begrenzen.*
- *Hotels müssen sich nicht mehr selber um die Strombeschaffung kümmern und erhalten eine professionelle, aktiv gemanagte Pool-Lösung*

- *Durch den Einkauf in grösseren Volumen profitiert der Pool von höherer Verhandlungsmacht und daraus resultierenden besseren Preiskonditionen.*
- *Die Lösung ist flexibel in Bezug auf Beitrittsdatum und sich verändernden Stromvolumen über die Zeit. Es gibt keine Beitrittsrestriktionen und die Teilnahme ist für alle Hotels sehr einfach.*
- *Fazit: Sie profitieren von Preisvorteilen durch den Pool und einer Risikoreduktion.*